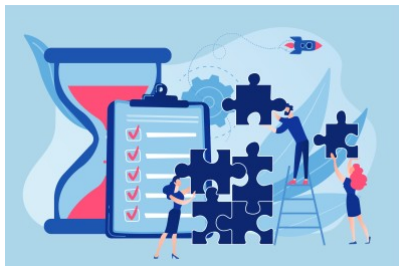


---

# Programme de Formation

---

## MA16 - Les accords cadres



---

### Organisation

---

**Durée :** 14 heures

**Mode d'organisation :** À distance

**Prochaine session :** *début* 23/04/2026

*fin* 24/04/2026

---

### Contenu pédagogique

---

#### **Public visé**

Praticiens des services achats / marchés



#### **Objectifs pédagogiques**

Connaître les cas de recours aux accords-cadres

Savoir mener la procédure de passation d'un accord-cadre

Savoir rédiger les clauses spécifiques à un accord-cadre à bons de commande et à marchés subséquents

Connaître les modalités de passation des bons de commande et des marchés subséquents



#### **Description**

##### **1.INTRODUCTION**

##### **L'accord-cadre dans les nouveaux textes européens et nationaux**

##### **Les avantages de cette technique d'achat**

La continuité de l'offre l'approvisionnement

La rapidité

Le choix de l'offre économiquement la plus avantageuse

##### **2. L'ACCORD-CADRE S'EXÉCUTANT PAR MARCHÉS SUBSÉQUENTS**



## **Les différentes formes d'accords-cadres : mono-attributaire et pluri-attributaires**

**Les caractéristiques de l'accord-cadre : un système clos avec l'exclusivité donnée à un seul opérateur ou à plusieurs opérateurs référencés (exclusivité partagée avec remise en concurrence)**

### **Identifier les opportunités d'utilisation des accords-cadres**

Le caractère évolutif du besoin

L'intérêt voire la nécessité d'effectuer une mise en concurrence permanente sur toute la durée du contrat : l'achat de matériel informatique, la réalisation d'opérations de travaux récurrentes

### **Déterminer un contenu légal et efficace**

Concilier la technique de l'accord-cadre avec l'obligation de définir le besoin

Déterminer la durée adéquate

L'intérêt économique et juridique de fixer des quantités

Envisager la mise à jour de l'offre au moment de passer les marchés subséquents en termes d'amélioration par rapport aux conditions établies dans l'accord

Gérer l'exclusivité du ou des titulaires de l'accord-cadre afin d'éviter les situations de blocage ou d'entente

Mettre en place l'obligation de réponse sous la forme de pénalités

### **Choisir la procédure de passation**

L'évaluation financière des besoins pour apprécier les formalités de passation

Le contenu de l'avis de marché et du règlement de consultation pour la passation d'un accord-cadre

Les critères de choix du ou des opérateurs

L'organe compétent pour le choix

Les mesures de transparence post attribution : quelles obligations, quelles précautions prendre

### **La mise en oeuvre de l'accord-cadre : la passation des marchés subséquents**

L'accord-cadre mono attributaire : les marges de manoeuvre pour l'acheteur dans la détermination des prestations

L'accord-cadre pluri-attributaires : les mesures de mise en concurrence à établir, le contenu de la lettre de consultation, les solutions en cas « d'infructuosité »

Conclusion du marché subséquent : les mesures de publicité et d'information à réaliser

### **Le contenu des marchés subséquents**

Le contenu obligatoire des marchés subséquents

Les contraintes liées à la signature du marché

Le droit au versement de l'avance

Les modalités de paiement des acomptes et du solde

La forme des prix : ferme (actualisable) ou révisable

Les délais de notification et de mise en oeuvre des marchés subséquents

## **3. LA PRÉSENTATION DE L'ACCORD-CADRE S'EXÉCUTANT PAR BONS DE COMMANDE**

### **La définition**

## Les différents types d'accords-cadres à bons de commande : mono et pluri-attributaires

### Les caractéristiques

Un système clos avec un (exclusivité donnée à un seul opérateur) ou à plusieurs opérateurs référencés (exclusivité partagée sans remise en concurrence) Les opportunités d'utilisation du dispositif Réguler l'approvisionnement en jouant sur les quantités et la fréquence des commandes

### Déterminer un contenu légal et efficace

L'obligation de définir techniquement le besoin  
Déterminer la durée adéquate  
L'intérêt économique et juridique de fixer des quantités

### Choisir la procédure de passation

L'évaluation financière des besoins pour apprécier les formalités de passation  
Le contenu de l'avis de marché et du règlement de consultation  
Les critères de choix du ou des opérateurs  
L'organe compétent pour le choix  
Les mesures de transparence post attribution : quelles obligations, quelles précautions prendre

### Exécution

Le droit au versement de l'avance  
Les modalités de paiement  
La forme des prix : ferme (actualisable) ou révisable  
La notification des bons de commande, le décompte des délais de livraison, les sanctions



### Prérequis

Connaître les règles de base de la réglementation des marchés publics



### Modalités pédagogiques

La formation reposera sur l'alternance d'apports théoriques et de mises en situations tirées du vécu des apprenants ainsi que la mise en oeuvre de cas pratiques.



### Moyens et supports pédagogiques

Le support remis aux participants contiendra le cadre juridique, les principales jurisprudences applicables, les points de vigilance, les liens vers diverses ressources documentaires et les cas pratiques.



### Modalités d'évaluation et de suivi

QCM de début et de fin de formation  
Cas pratiques  
Tour de table  
Evaluation à chaud



### Informations sur l'accessibilité

Cette formation est accessible aux personnes porteuses de handicap. Veuillez nous signaler si vous êtes une personne en situation de handicap (PSH) pour pouvoir adapter notre approche pédagogique et/ou

mettre en place des mesures de compensation.